

PRESSEMITTEILUNG

Ändert Corona alles? Wie steht es um Vertrieb und Maklernachfolge in Zeiten der Pandemie?

Frankfurt a.M., 26. Mai 2020 – Ist die Nachfolge mit der Corona-Pandemie in den Fokus gerückt und hat sich der Digitalisierungsdruck für Makler erhöht? In der Online-Umfrage für das Maklerbarometer 2020 fragt Policen Direkt Versicherungsprofis, wie aktuelle gesamtgesellschaftliche Entwicklungen die Ruhestandsplanung und den Alltag beeinflussen.

„In den letzten Wochen wurde viel über die Auswirkungen der COVID-19-Krise auf Versicherungsmakler gerätselt. Das Thema Maklernachfolge stand bisher aber wenig im Fokus“, erklärt Philipp Kanschik, Mitglied der Geschäftsleitung bei Policen Direkt und Verantwortlicher für die Bestandsnachfolge. „Wir gehen davon aus, dass COVID-19 die Dynamik des Marktes für Maklernachfolge grundlegend verändert und wollen wissen, inwieweit diese Veränderungen bereits spürbar sind.“

Verschiebungen im Maklermarkt zeichnen sich ab

Erste Verschiebungen im Maklernachfolgemarkt zeichnen sich bei Angebot, Nachfrage und damit den Preisen für Unternehmen und Bestände bereits ab.

Das Policen Direkt-Maklerbarometer 2020 untersucht vor diesem Hintergrund die aktuelle Stimmung im Versicherungsvertrieb, mit besonderem Fokus auf dem Thema Maklernachfolge. Wie hart trifft die Krise die Makler wirklich? Werden angesichts der großen Unsicherheit Verkaufspläne kurzfristig verschoben oder ist der Verkaufsdruck bereits größer geworden? Und wie sieht es eigentlich bei den Käufern aus – halten die sich jetzt stärker zurück oder nutzen sie die Gunst der Stunde?

Hintergrund: Versicherungsmakler denken zu spät an ihren Ruhestand

„Sie vermitteln erfolgreich Altersvorsorge für Ihre Kunden. Aber wie sieht es mit Ihrer eigenen Zukunft aus?“ Diese zentrale Frage war Ausgangspunkt des Policen Direkt Maklerbarometers, das im vergangenen Jahr erstmals erhoben wurde. Das alarmierende Ergebnis 2019: Knapp 85 Prozent der Versicherungsmakler haben ihre Nachfolge noch nicht geregelt, obwohl fast jeder Dritte plant, in den nächsten 5 Jahren in Ruhestand zu gehen.

Je höher die Teilnehmerzahl, desto repräsentativer ist das Bild. Die Umfrage lässt sich in 5 Minuten machen unter

<https://maklerkauf.de/maklerbarometer2020/>

Pressekontakt

Policen Direkt
Versicherungsvermittlung GmbH
Rafael Kurz
Rotfeder-Ring 5
60327 Frankfurt am Main
Tel: + 49 69 900 219 114
Fax: + 49 69 900 219 4114
www.policendirekt.de
rafael.kurz@policendirekt.de

Über die Policen Direkt-Gruppe

Die Policen Direkt-Gruppe ist Marktführer im Ankauf deutscher Lebensversicherungen und der führende Anbieter für Investments in deutsche Zweitmarktpolicen. Die Gruppe ist der größte Asset Manager für Zweitmarktpolicen in Deutschland und gleichzeitig größter institutioneller Versicherungsnehmer in der Lebensversicherung. Zudem erwirbt Policen Direkt seit 2016 etablierte Versicherungsmakler, bietet als Nachfolgelösung auch verschiedene Rentenmodelle an und leistet für Endkunden mit dem digitalen Versicherungsmanager umfassende Versicherungsservices. Dieser Geschäftsbereich wird in den kommenden Jahren stark ausgebaut. Die Gruppe hat Standorte in Frankfurt, Stuttgart, Limburg, Düsseldorf und London, beschäftigt über alle Gesellschaften 172 Mitarbeiter und verwaltet ein Bestandsvolumen an Versicherungen von rund 1 Mrd. Euro.